



**Propuesta Técnica – Económica para capacitación y
acompañamiento en el Proceso de Comercialización de
Usuarios Finales en El Salvador**

QUE CONTRATARÁ LA ENTIDAD

Eon Energy, S.A. de C.V.

El Salvador



Antecedentes:

El espíritu de la creación de Eon en el Salvador es replicar el modelo de negocio de Ion Energy de abastecimiento de demanda de CMI. Por razones de priorización, actualmente Eon se ha enfocado en desarrollar la actividad de importación en el Mercado del Salvador y ofertas de flexibilidad en el Mercado Regional.

Objetivo de la Licitación:

Contratación de una empresa que capacite a un grupo de personas de CMI Energía y brinde el acompañamiento para inscribir en los entes respectivos, al primer usuario final a comercializar en El Salvador a través de Eon Energy.

Inicio de la Contratación:

Al inicio de la Contratación, los miembros del equipo de la Contratante y del Oferente seleccionado deberán tener una reunión de arranque, con el objetivo de revisar el cronograma y guardar la línea base, definir vías de comunicación, seguimiento, control, roles y procesos de pago, entre otros.

La Oferente deberá documentar esta reunión y los acuerdos que en ella se hagan por medio de una minuta, la cual deberá ser entregada a la Contratante para su revisión, aprobación y seguimiento.

Requerimientos del Oferente:

Contar con el personal con experiencia y capacidad en los servicios contratados, con calidad, disponibilidad y tiempo de entrega inmediato.

Tener experiencia en la Comercialización de energía eléctrica de El Salvador.

El proveedor deberá demostrar experiencia en el Mercado Eléctrico de El Salvador y conocimiento del Reglamento de Operación basados en Costo de Producción (ROBCP) y demostrar conocimiento en la forma de conciliación y facturación de la Unidad de transacciones, S.A., y conocimiento en la estructura tarifaria de las Empresas Distribuidoras de



El Salvador. Para demostrar la experiencia de lo anterior, deberá brindar un listado de las asesorías que han brindado.

Perfil del Equipo:

El personal asignado para el asesoramiento deberá contar con más de 3 años de experiencia en el Sector Eléctrico de El Salvador y el conocimiento de la representación de un usuario final por medio de un Comercializador, así como conocimiento del área regulatoria de El Salvador y de la estructura tarifaria de las Distribuidoras.

Alcance de la Contratación:

- *Desarrollar capacitaciones que describan las actividades de comercialización con Usuarios Finales, que brinden el detalle de los cargos asociados al Usuario Final comercializado en El Salvador con ejemplos de la metodología y cálculo de liquidación. Las capacitaciones serán impartidas para un grupo de colaboradores de CMI Energía a través de plataformas digitales (Teams, Skype o Zoom). Presentar un cronograma y temas propuestos.*
- *Presentar un análisis cuantitativo a nivel general acerca del potencial de negocio que representará la comercialización de energía a usuarios finales de CMI (brindaremos el listado de potenciales) en El Salvador en función de su tarifa actual de la Distribuidora y futura tarifa para los próximos 5 años.*
- *Presentar la Estructura Tarifaria de las Distribuidoras y los Costos de Terceros asociados a un Usuario Final representado por un Comercializador.*
- *Desarrollar un proceso de Investigación y capacitación, procedimiento a seguir para abastecer a un Usuario final por medio de un comercializador, proceso de inscripción, requisitos que tienen que cumplir los Participantes del Mercado (PM), formularios a llenar, habilitación del Sistema de Medición, Costos asociados al Usuario final y Comercializador, requisitos Contables y Fiscales que se deban cumplir.*



- *Acompañamiento por parte del consultor en la etapa de implementación del plan piloto para el primer usuario final a comercializar en El Salvador en todas las instituciones que se necesite gestionar.*

Especificaciones Técnicas de la Contratación:

Elaboración de una guía de inscripción de un Usuario Final en las diferentes instituciones de El Salvador para ser representado por un agente Comercializador.

Metodología a utilizar:

- Presentación de la documentación de los pliegos tarifarios de la Distribuidora y presentaciones para el proceso de Capacitación.
- Presentar la metodología de los trabajos de inscripción de un cliente ante los entes reguladores de El Salvador.
- Presentar la metodología del traslado de conocimiento del proceso de inscripción.
- Presentar la metodología de acompañamiento de la primera inscripción.

Interesados enviar propuesta a:

Delwing Ajuquejay dajquejay@denrcmi.com

Con copia a: Irayda Perez iperez@multiproyectos.com